



**MINISTERIO DE
DESARROLLO ECONOMICO**
GOBIERNO DE LA PROVINCIA DE SALTA.
Haciendo realidad la esperanza.



FORMULACIÓN DE PROYECTO

“Línea de Créditos para Oficios”

.....

NOMBRE PROYECTO

.....

NOMBRE SOLICITANTE

SOLICITUD DEL PRÉSTAMO

NOMBRE DEL PROYECTO:

NOMBRE TITULAR:

N° DOCUMENTO / CUIL / CUIT:

DOMICILIO (del titular):

Calle:..... Piso:..... Dpto. /Of.:.....

Localidad: C.P.:

Tel.: Tel. Celular: Fax.

E-mail:

.....

OFICIO/ACTIVIDAD

.....

DESTINO DE LA INVERSIÓN

.....

MONTO SOLICITADO

Para consultas, ver “Guía para la Formulación de Proyectos-Línea Oficios”

En caso de no ser suficientes los espacios para llenar en cada punto, estos pueden ser completados en hojas adicionales.

4.1 Enumere las materias primas o materiales necesarios para la producción o para la prestación del servicio.

4.2 Enumere maquinarias y herramientas necesarias para la producción o prestación del servicio.

5. Inversiones

5.1 Activo Fijo

Descripción de bienes	Cantidad.	Precio x unidad	Nuevo/Usado	Precio de mercado en \$	Vida Útil total/ restante
Bienes Existentes					
Maquinarias:					
Herramientas:					
Mobiliarios y equipamiento.					
Otros bienes:					
A - Total de aportes propios:				\$	(A)

Para consultas, ver “Guía para la Formulación de Proyectos-Línea Oficios”

En caso de no ser suficientes los espacios para llenar en cada punto, estos pueden ser completados en hojas adicionales.

Descripción de bienes	Cantidad.	Precio x unidad	Nuevo/Usado	Precio de mercado en \$	Vida Útil total/ restante
Bienes a Adquirir					
Maquinarias:					
Herramientas:					
Mobiliario y equipamiento:					
Otros bienes:					
B - Total a comprar:				\$	(B)

5.2 Total de Inversión del Proyecto.

INVERSION	MONTO	FUENTES DE FINANCIAMIENTO
Total de ACTIVO FIJO	\$	Aporte propio \$
		Otras Fuentes \$
		Monto crédito \$

6. Capital de Trabajo

Descripción de materias primas, materiales e insumo	Costo Unitario	Cantidad mensual	Costo mensual	Cant. Anual	Costo Anual
					\$
					\$
					\$
					\$
					\$
					\$
Costo de materia prima	TOTAL (C)				\$

Para consultas, ver “Guía para la Formulación de Proyectos-Línea Oficios”

En caso de no ser suficientes los espacios para llenar en cada punto, estos pueden ser completados en hojas adicionales.

7. Producción y Venta del Producto/Servicio

7.1 Cantidad de producción/servicio estimada.

CANTIDAD					
PRODUCTO /SERVICIO	Actual	Año 1	Año 2	Año 3	Año 4
Total anual					

7.2 Niveles Ventas

PRODUCTO/ SERVICIO	VENTAS					
	Precio c/u \$	Actual	1º Año	2º Año	3º Año	4º Año
TOTAL DE INGRESO POR VENTAS		\$	\$	\$	\$	

Para consultas, ver “Guía para la Formulación de Proyectos-Línea Oficios”

En caso de no ser suficientes los espacios para llenar en cada punto, estos pueden ser completados en hojas adicionales.

8. Datos del Mercado:

8.1 Demanda

¿Quiénes son nuestros potenciales clientes?

8.2 Oferta

¿Quiénes son nuestros potenciales competidores?

9. Estrategia de Comercialización:

9.1 Medios de distribución del producto/prestación del servicio

Para consultas, ver “Guía para la Formulación de Proyectos-Línea Oficios”

En caso de no ser suficientes los espacios para llenar en cada punto, estos pueden ser completados en hojas adicionales.

